

Leren van de alliantie GoWa

Samen creëren we meer

Donderdag 10 juni 2021

Presentatie Slotbijeenkomst Nd Alliantieleren

Marco Twigt, Henriëtte Nonnekens

Jan Stroo, Niek Ridderbos

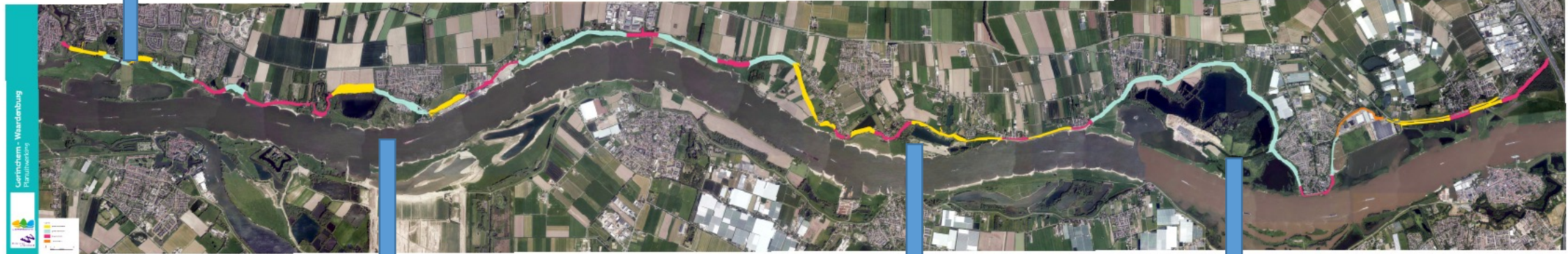


Ons Alliantietraject in vogelvlucht

- Plan Gorinchem Waardenburg
- Waarom een alliantie?
- Het zoeken naar een geschikte partner
- Hoe is het georganiseerd?
- Contract en alliantiebeginselen
- Tijdlijn van het project

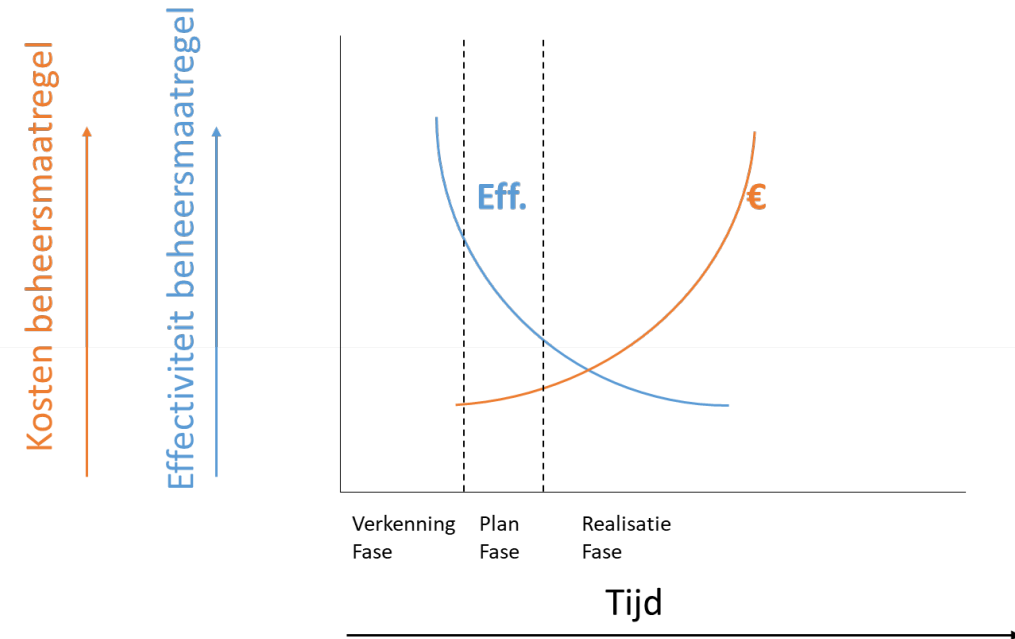
Plan Gorinchem-Waardenburg

- 23,5 km dijkversterking
- herinrichting 4 uiterwaarden (rivier. krw. natuur. recreatie)



Waarom een alliantie?

- Afstand tussen bestaande en nieuwe veiligheidsnorm groot: hoge urgentie
- Ontwerpregels voor dijken in 2017 vernieuwd: onzekerheid effect
- Reële toets op haalbaarheid en maakbaarheid
- Waterschap was op zoek naar een meer betrouwbare budget- en risicobeheersing
- Voorkómen van faalkosten
- Sneller, beter, goedkoper (daadkrachtig)



Onderscheidende kenmerken



Vroegtijdige
marktbenadering



Geen vaste prijs
indienen



Werken in een
alliantie



Vroegtijdige
benadering omgeving



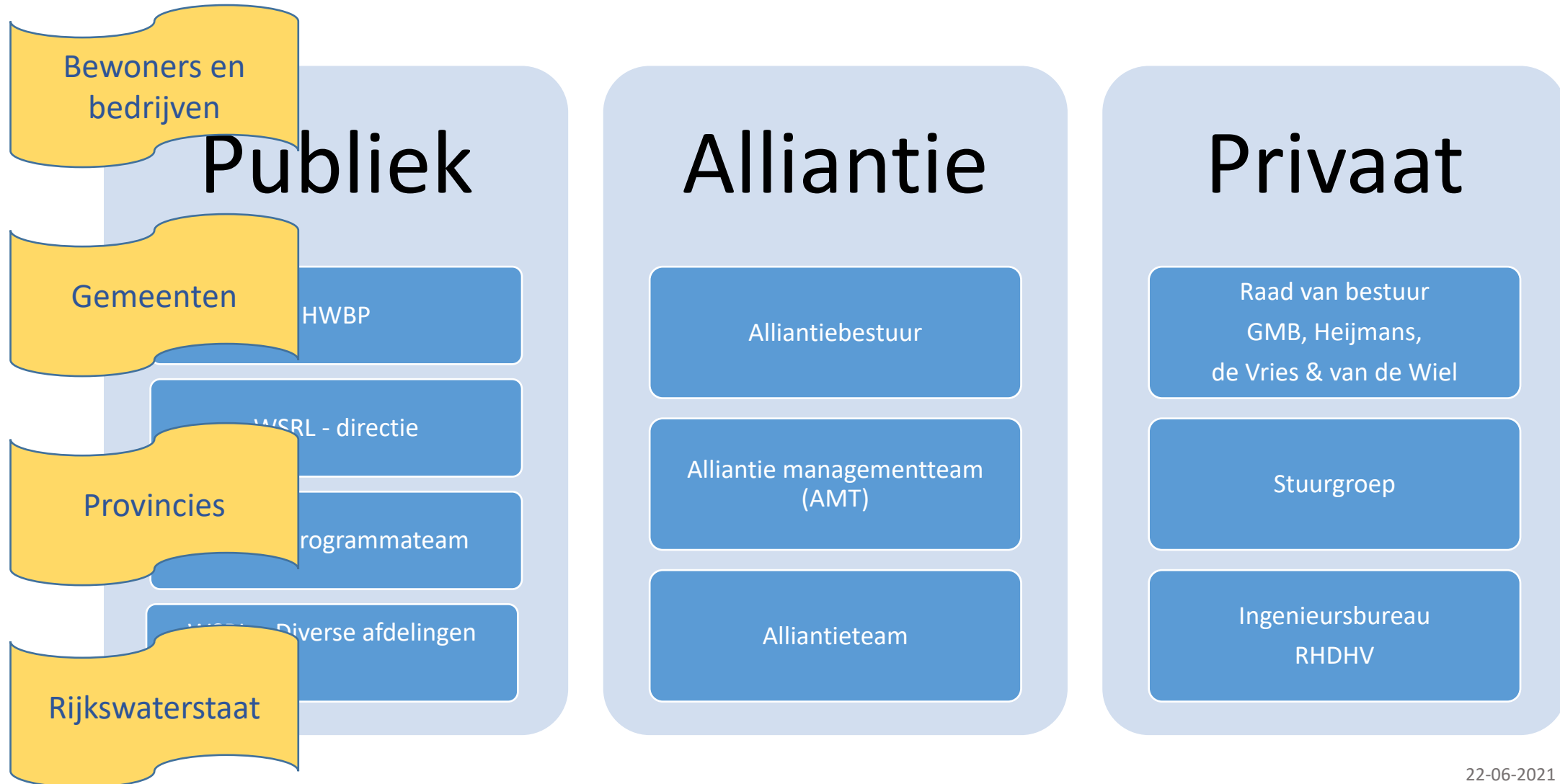
Taakstellend
alliantiebudget



Het zoeken van een partner

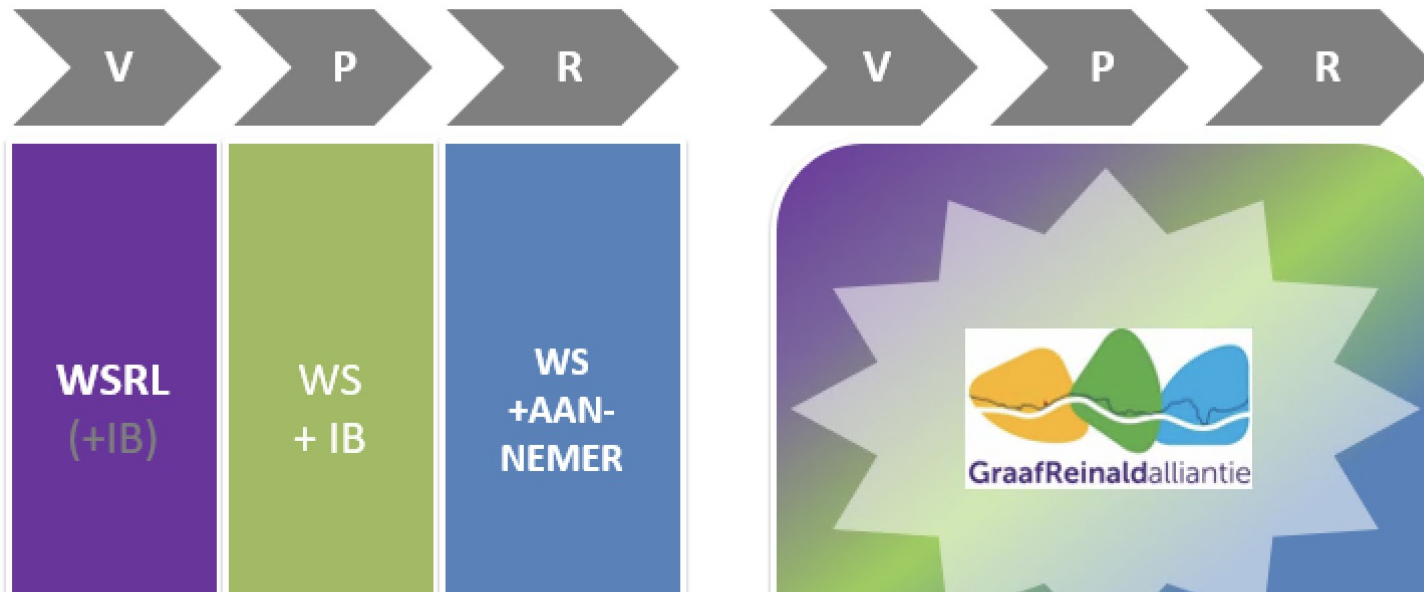
	Partner gezocht: waterschap z.k.m. marktpartij om complexe dijkopgave in historisch gebied nader te verkennen. Moet goed kunnen <u>samenwerken</u>, kennis inbrengen om MKK te realiseren en risico's klein te houden. Boekhouding open, want OI is nog onduidelijk. Bij goede TAB, vervolg mogelijk. Reacties onder contactnr. 837311

Hoe is het georganiseerd?

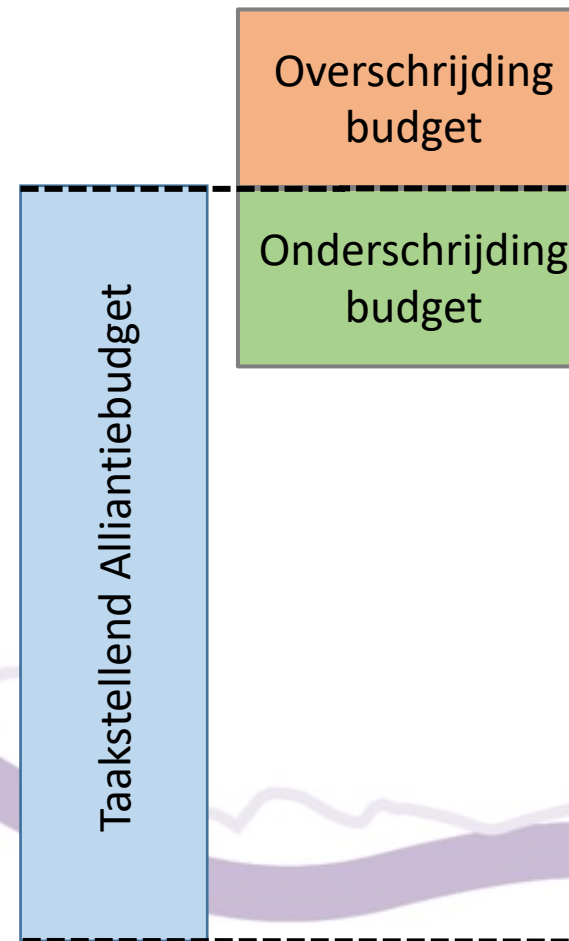
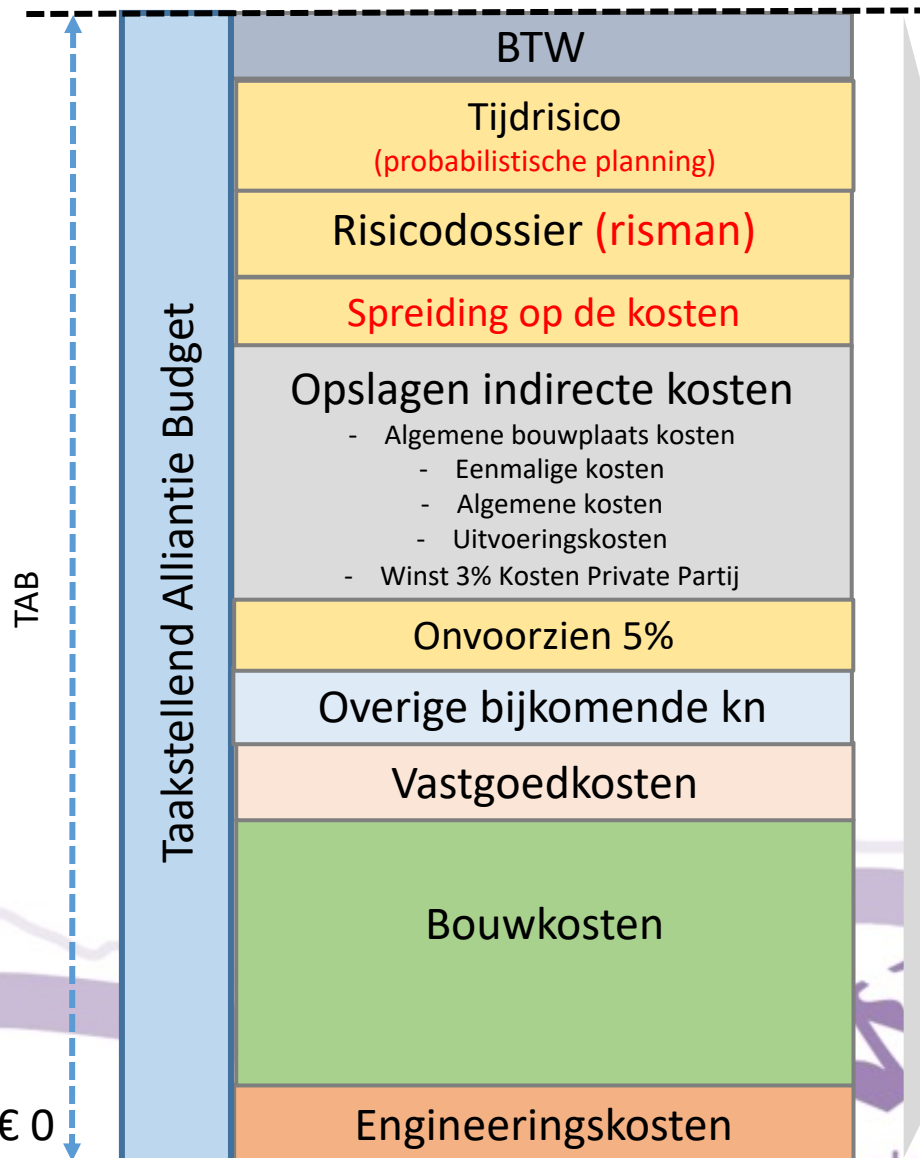


Alliantie contract

- GoWa is een 'zuivere' alliantie, alle risico's worden gedeeld
- Verkenning, Planuitwerking en Realisatie in één overeenkomst
- Op bijna alle disciplines een geïntegreerd team van WSRL- en WE-medewerkers



Taakstellend alliantie budget (TAB)



verdeling Publieke Partner/ Private Partner:

100/0	max - € 10,25 mln voor Private Partner
90/10	- 40 mln
75/25	- 25 mln
50/50	- 10 mln
0/100	0 mln
50/50	Winstreservering
75/25	+10 mln + Winstreservering
90/10	+25 mln + Winstreservering
100/0	+40 mln + Winstreservering
	max + 10,25 mln + 3% winstreservering voor Private Partner

= 3% over kosten Private Partner

Samen creëren we meer: Alliantiebeginselen

1. Best for project
2. Transparantie en open boek
3. Consensus en unanimiteit
4. Winst voor de één ten koste van verlies voor de ander is niet acceptabel
5. 'No blame, no claim'
6. Blijf positief
7. Belang belanghebbenden voorop



Tijdslijn project

